

Directeur Commercial F/H

POSTE ET MISSIONS :

Dans le cadre de l'accélération de sa transformation industrielle, Egide SA recrute un(e) Directeur Commercial(e) pour son siège social à Bollène (84).

Vous reporterez à David HIEN, notre Directeur Général et vos missions seront :

Elaboration et mise en œuvre de la stratégie pour votre périmètre

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale à l'international de l'entreprise selon des objectifs de rentabilité économique.
- Participer à l'élaboration du budget de fonctionnement de son périmètre (moyens humains et financiers) en collaboration avec la Direction Générale.
- Développer un portefeuille clients et prospects en direct. Proposer le positionnement de l'entreprise sur son portefeuille produits, identifier les évolutions du marché et détecter les opportunités de croissance en collaboration avec la Direction Générale.

Pilotage et encadrement des équipes commerciales

- Diriger, motiver et fédérer les équipes autour d'une stratégie commerciale
- Coordonner les activités commerciales de ses collaborateurs
- Élaborer, suivre et piloter un budget
- Évaluer la performance individuelle de ses collaborateurs (managers et représentants commerciaux)
- Accompagner le développement des compétences de ses collaborateurs

Analyse et amélioration des performances commerciales

- Suivre et analyser les indicateurs de performance commerciale
- Réorienter si nécessaire le plan d'action commercial
- Proposer des améliorations structurelles et conjoncturelles

VOTRE PROFIL

- Vous disposez d'une expérience d'au moins 8 ans en management et suivi d'équipes commerciales, idéalement dans le domaine de composants ou produits complexes
- De formation technique (master / ingénieur) + expérience commerciale ou formation commerciale (master) + expérience commerciale pour des produits techniques.
- Gestion des Hommes (fixation d'objectifs, développement, recadrage)
- Maîtrise avancée des outils informatiques (CRM, Office, ERP, ...)
- Animation des objectifs collectifs et individuels
- Planification d'activité de l'équipe
- Analyse de données et Restitution Synthétique
- Leadership
- Orientation résultats
- Assertivité et courage managérial
- Réactivité et disponibilité
- Organisation
- Exigence
- Dynamisme et esprit d'équipe
- Adaptabilité
- Souci du service client
- Esprit d'analyse et de synthèse

Vous maîtrisez une, voire plusieurs langues étrangères, dont impérativement l'anglais.

Zone géographique :

Europe (possibilités en Asie et Moyen-Orient)

Salaire

A négocier suivant expériences.

Avantages sociaux :

Véhicule de fonction – Titre restaurants: 9,10 euros/jour (60% participation société) – Jours de congés supplémentaires - Mutuelle d'entreprise avec participation société à hauteur de 55% - Prévoyance - PERCO – PEE – Avantages CSE..

Contact : C.V. et lettre de Motivation par mail : cduffes@fr.egide-group.com

Entreprise :

EGIDE S.A. produit et commercialise des solutions innovantes d'encapsulation hermétiques servant à la protection et l'interconnexion des systèmes électroniques sensibles. Le groupe est un acteur mondial incontournable implanté internationalement avec deux filiales aux Etats-Unis.

Traditionnellement très présent sur les marchés de l'imagerie thermique, de l'aérospatial, des hyperfréquences/RF et de l'électronique de puissance, la compagnie se diversifie progressivement dans des nouveaux marchés comme par exemple les capteurs, l'optronique, les nouvelles technologies pour la vision nocturne, la prospection pour les ressources naturelles, les batteries ou enfin le médical.

Le poste sera basé sur notre site de production en Vaucluse ou en hybride (3 jours par semaine sur site hors visites de clients). La qualité de vie dans cette région du sud et la dynamique de transformation de la société qui alimente son évolution vers l'Industrie 4.0. sont autant d'attraits pour rejoindre cette aventure et contribuer au développement de nos activités.